



**TicketGemeaz**  
*Il buono pasto d'eccellenza*

BUONI PASTO, LA SOLUZIONE IDEALE PER RIDURRE IL CUNEO FISCALE...

# L'introduzione del Buono Pasto

---

1955

L'esordio del voucher avviene in Inghilterra nel 1955 da parte della Luncheon Voucher Ltd.

1960

Negli anni '60 il buono Pasto viene importato in Francia da Jacques Borel e si sviluppa attraverso la società Crédit Repas.

1970

Negli anni '70 si diffonde in Italia, Germania, Belgio, Spagna e Brasile; Jaques Borel diventa socio di Gemeaz Cusin.

1980/90

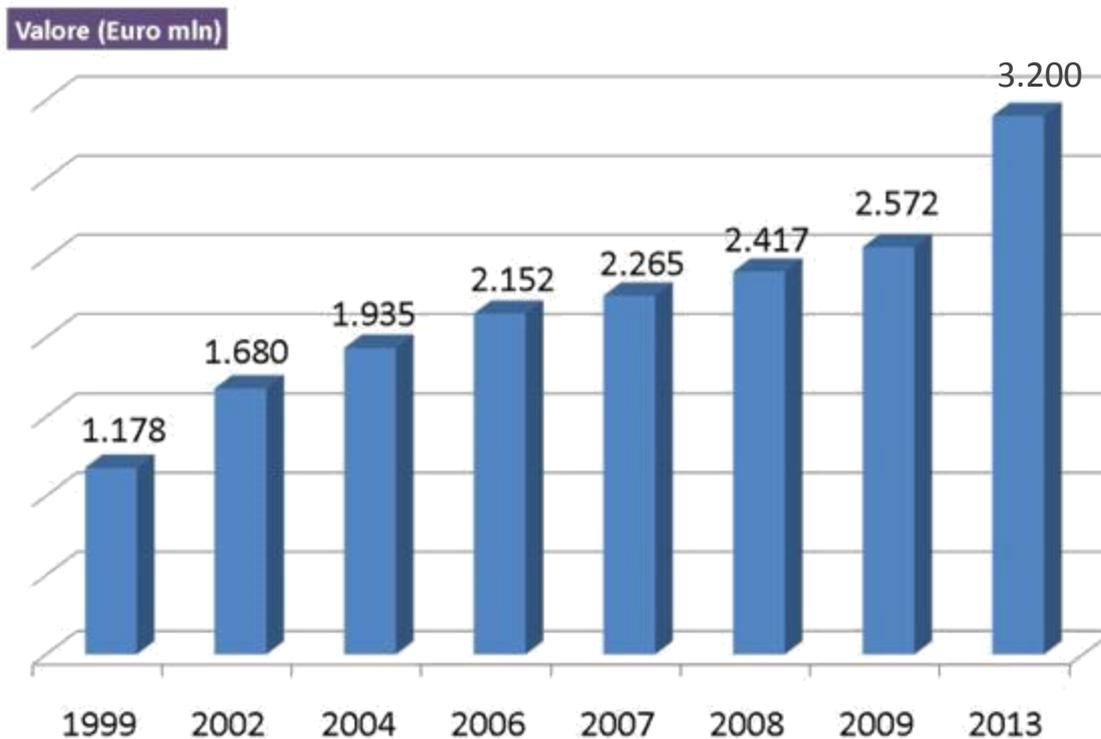
Negli anni '80-'90 si diffonde in India, Turchia e nel resto d'Europa (Austria, Ungheria, Polonia, Grecia, Lussemburgo, Paesi Bassi, Romania, Repubblica Ceca). Oggi è presente in circa 50 paesi nel mondo.

## Il mercato complessivo della ristorazione italiana: qualche dato

- Totale consumi fuori casa: 72 MLD € (6% PIL)
- spesa procapite annua: 917 euro
- 130 pasti anno fuori casa (pari al 12 % del totale pasti annuo)
- 256.000 strutture che erogano ristorazione



## Il mercato italiano dei Buoni Pasto: dimensioni e crescita



## Il mercato italiano dei Buoni Pasto: qualche dato

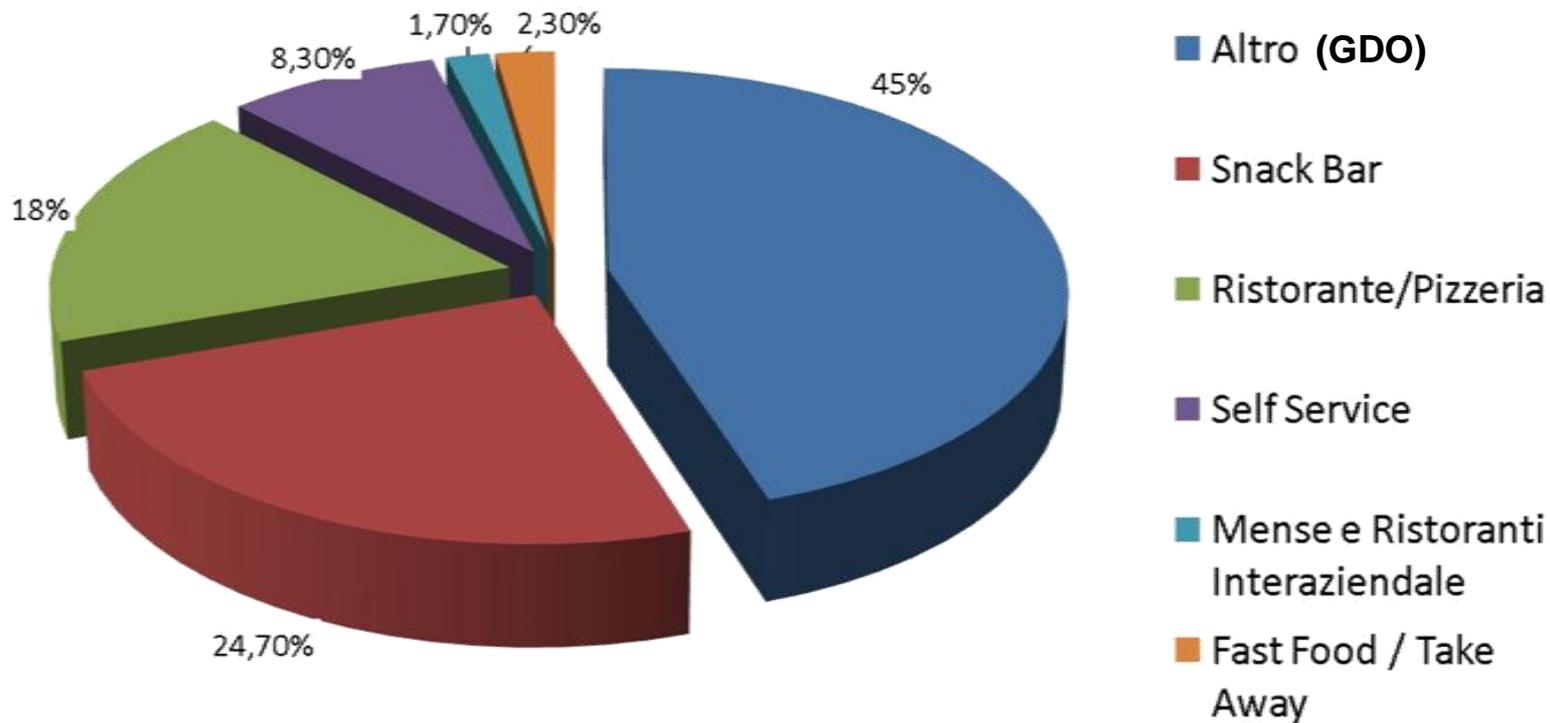
---

- Utilizzato da 2,3 milioni di persone al giorno (11% del totale dipendenti)
- di cui il 36% dipendenti pubblici
- 80.000 enti utilizzatori (aziende private e pubbliche)
- 306 mil € di pil generato (2013)\*
- 438 mil € di risorse per l'Erario (2013)\*
- Buono Pasto cartaceo 94%, elettronico 6%

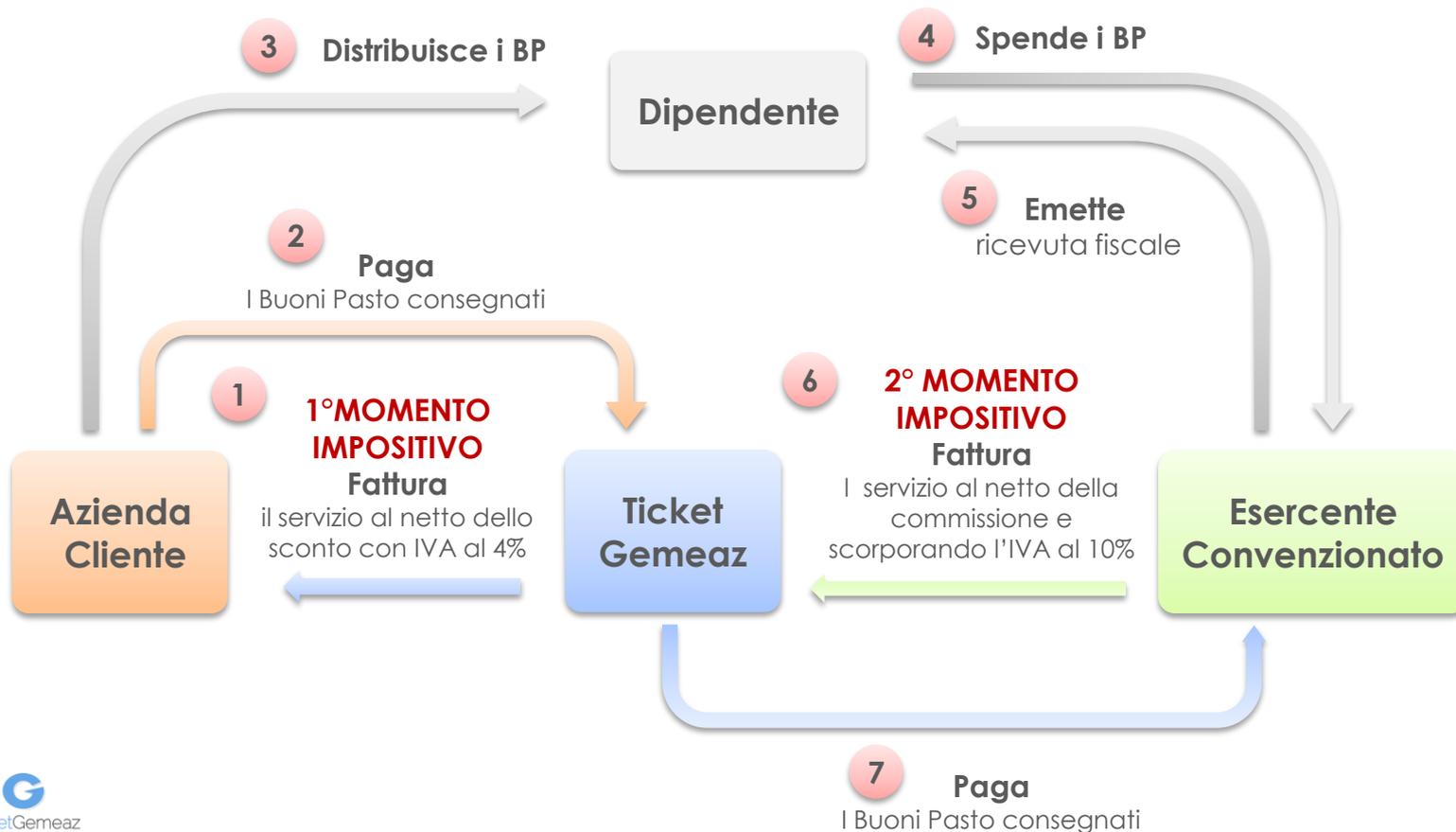


\*Fonte: Ufficio Studi Bocconi

## Buono Pasto: tipologia di consumo e % canali di ristorazione



# Buono Pasto, i quattro lati del circuito contrattuale



# Il Buono Pasto: una gratifica a basso costo

## DPCM 18 DICEMBRE 2005

Ai fini del seguente decreto si intende per Buono Pasto *“il documento di legittimazione, anche in forma elettronica...che attribuisce al possessore...il diritto ad ottenere dagli esercizi convenzionati la somministrazione di alimenti e bevande e la cessione di prodotti di gastronomia pronti per il consumo...”*.

Oggi il **Buono Pasto** rappresenta lo **strumento più utilizzato** dalle Aziende che non hanno una mensa interna, poiché, in virtù delle agevolazioni fiscali vigenti, permette loro di incentivare i propri dipendenti e collaboratori ottenendo il massimo risparmio. I Buoni Pasto rappresentano una soluzione comoda ed efficace anche per la pausa pranzo dei i Liberi Professionisti.



# Il “Fringe Benefit” per eccellenza: una disciplina fiscale vantaggiosa

I Buoni Pasto permettono alle Aziende di ogni dimensione di offrire ai propri dipendenti un servizio sostitutivo di mensa. Il settore è disciplinato dall’Art. 285 D.P.R. 207/2010 “**Servizi sostitutivi di mensa**”.

La normativa vigente stabilisce che non concorrono a formare il reddito, **fino all’importo complessivo giornaliero di 5,29 euro**, le prestazioni e le indennità sostitutive (Buono Pasto) “dove manchino strutture o servizi di ristorazione” (**T.U.I.R. DPR 22 dicembre 1986 n.917 Art. 51, comma 2** e Ris. Agenzia Entrate n. 63/E del 17 maggio 2005).



# Una disciplina fiscale vantaggiosa

---

Il Buono Pasto può essere offerto da Aziende e pubbliche amministrazioni a:

- tutti i lavoratori dipendenti, a tempo pieno e/o parziale (c.d. part time), anche qualora l'orario di lavoro non preveda una pausa pranzo;
- tutti i soggetti che hanno instaurato con l'Azienda un rapporto di collaborazione anche non subordinato (come, ad esempio, i lavoratori a progetto).

La normativa prevede che i buoni siano:

- **non cedibili, né cumulabili, né commerciabili o convertibili in denaro**
- **utilizzabili per l'intero valore facciale** (inclusivo dell'IVA prevista per le somministrazioni al pubblico di alimenti e bevande).

# Risparmio per l'Azienda e per il dipendente

per l'Azienda...

	Valore facciale	13/14.ma TFR (34%)	Oneri previdenziali (33%)	IRAP (3,90%)	IRES su IRAP (27,50%)	IVA (4%)	Totale costo
Indennità mensa	€ 5,29	€ 1,80	€ 2,34	€ 0,37	/	/	€ 9,90
Buono pasto Ticket Gemeaz	€ 5,29	0	0	deducibile	deducibile	detraibile	€ 5,29
<b>RISPARMIO GIORNALIERO</b>							<b>€ 4,61</b>
<b>RISPARMIO ANNUALE</b>							<b>€ 922</b>

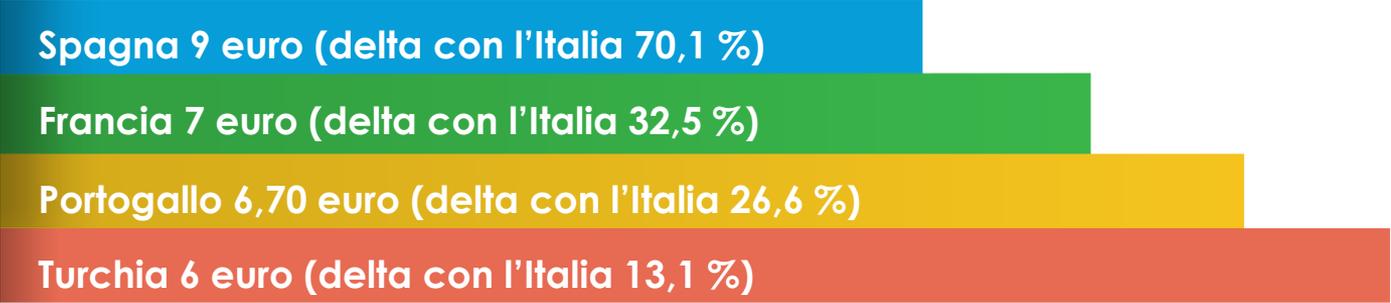
per il Dipendente

	Valore facciale	13/14.ma TFR (34%)	Oneri previdenziali (9,19%)	IRAP (3,90%)	IRPEF (27%)	IVA (4%)	IMPORTO NETTO
Indennità mensa	€ 5,29	0	€ 0,49	0	€ 1,30	/	€ 3,50
Buono pasto Ticket Gemeaz	€ 5,29	0	0	0	0	/	€ 5,29
<b>INCREMENTO GIORNALIERO VALORE PERCEPITO</b>							<b>€ 1,79</b>
<b>INCREMENTO ANNUALE VALORE PERCEPITO</b>							<b>€ 358</b>

## Le nuove frontiere del Buono Pasto

---

Possibile evoluzione della disciplina: innalzamento soglia "no tax" da € 5,29 a € 8.



Paese	Valore (€)	Delta con l'Italia (%)
Spagna	9	70,1 %
Francia	7	32,5 %
Portogallo	6,70	26,6 %
Turchia	6	13,1 %

**Spagna 9 euro (delta con l'Italia 70,1 %)**

**Francia 7 euro (delta con l'Italia 32,5 %)**

**Portogallo 6,70 euro (delta con l'Italia 26,6 %)**

**Turchia 6 euro (delta con l'Italia 13,1 %)**

# Chi siamo

---

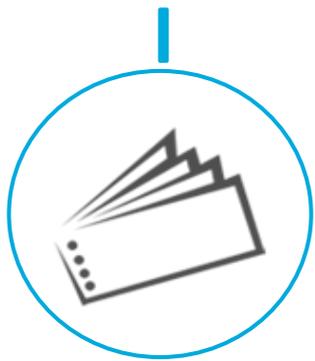
La storia di **Ticket Gemeaz, il Buono Pasto “d’eccellenza”**, si salda con quella di Gemeaz Cusin, storico protagonista nel mercato italiano del *contract catering* fin dai primi anni cinquanta. Nel corso della sua lunga storia, Gemeaz Cusin ha svolto un ruolo di primissimo piano nel mondo della ristorazione aziendale italiana; tra i **molti primati** (la prima mensa aziendale gestita, il primo ristorante self-service, ecc.) va ricordata l'introduzione del Buono Pasto alla fine degli anni '70, seguendo la geniale intuizione di Jacques Borel (allora socio di Gemeaz Cusin).

Nel 2012 Ticket Gemeaz (Divisione di Gemeaz Cusin, oggi Gemeaz Elios) è stata rilevata da Più Buono Srl, mantenendo in questo modo la propria autonomia ed italianità.



# L'evoluzione tecnologica

IL BUONO PASTO  
CARTACEO DIVENTA



## BUONO PASTO SU SMART CARD (BPE)

Il passaggio da cartaceo ad elettronico consente all'Azienda una riduzione dei tempi e dei costi amministrativi grazie ad una semplificazione dei processi ed all'eliminazione delle operazioni manuali: nessuna distribuzione continuativa dei buoni, ma solo la consegna iniziale delle carte su cui vengono caricati.



## BUONO PASTO SU MOBILE (BPM)

Il passaggio al BPM semplifica la pausa pranzo dei Dipendenti e consente all'Azienda un'ulteriore riduzione dei tempi e dei costi amministrativi: nessuna distribuzione dei buoni, né della Carta. Il dipendente tramite il proprio *smartphone* dovrà solamente scaricare l'APP Passpartù per visualizzare il singolo Buono Pasto e mostrarlo alla cassa.



## La Rete affiliata

---

Per **Ticket Gemeaz** è fondamentale il rapporto con l'esercente convenzionato, vero protagonista del servizio sostitutivo, che garantisce ai propri Clienti il **rispetto del valore del Buono Pasto** al momento dell'erogazione e la **piena spendibilità**.

Ticket Gemeaz, per ampliare la **Rete di ristoratori** presso i quali sono spendibili i Buoni Pasto, si avvale del grande bagaglio di professionalità di QUI! Services Srl. In questo modo Ticket Gemeaz mette a disposizione sia la propria Rete di convenzioni dirette, legate alle specifiche esigenze dei Clienti, che la Rete fornita di QUI! Group, **la più estesa** del mercato italiano con circa **120 mila affiliati su tutto il territorio nazionale**. Anche la **Rete di esercizi della GDO** convenzionati da Ticket Gemeaz, costruita sugli stessi principi, è ampia e solida.

Di seguito, alcune tra le principali catene affiliate:



## Convenzione dedicata a G.I.D.P.

---

Ticket Gemeaz, grazie all'attivazione di una convenzione con G.I.D.P. consente a tutti gli associati l'acquisto dei Buoni Pasto a **condizioni particolarmente vantaggiose**:

- **sconto del 15%**, sul valore facciale del Buono Pasto, su tutti gli ordini



# GRAZIE PER L'ATTENZIONE E BUON LAVORO



**Ticket Gemeaz** è un marchio di Più Buono S.r.l.

**Sede Operativa e commerciale:** Piazza della Repubblica, 32 - 20124 Milano  
Tel. 02 6694579 Fax 02 66719545 | [clienti@ticketgemeaz.it](mailto:clienti@ticketgemeaz.it) | [www.ticketgemeaz.it](http://www.ticketgemeaz.it)

**Sede Legale:** Piazza della Vittoria,6/6 - 16121 Genova | P.IVA e C.F. 0214310990

## **Referente Commerciale per la Lombardia**

Stefano Giberti

Cell. 331 7530629

[stefano.giberti@ticketgemeaz.it](mailto:stefano.giberti@ticketgemeaz.it)